

Über AFINUM

AFINUM beteiligt sich branchenunabhängig an gesunden Unternehmen des deutschsprachigen Mittelstandes. Der Fokus des Beteiligungsansatzes liegt hierbei auf der klassischen Nachfolgeregelung oder der Herauslösung aus mittelständischen Unternehmensgruppe, verbunden mit der Entwicklung und Umsetzung von Wachstumsinitiativen. Seit der Gründung im Jahre 2000 hat AFINUM eine Vielzahl an mittelständischen Unternehmen aus unterschiedlichen Branchen und in verschiedenen Situationen bei ihrer Weiterentwicklung erfolgreich begleitet.

Die Rolle des Associate

- Aktive Mitarbeit in allen Phasen einer Transaktion, von der Anbahnung über die Due Diligence, die Deal Execution, die Betreuung der Portfoliounternehmen bis hin zum Exit
- Bewertung von Unternehmen, Erarbeitung von Finanzmodellen und Vorbereitung von Investitionsanträgen inkl. deren Präsentation im AFINUM Investment Team
- Begleitung von Due-Diligence-Projekten durch die Erstellung von Markt- und Wettbewerbsuntersuchungen, die Analyse von Unternehmensplänen, Plan-GuV und Plan-Bilanzen sowie durch die Steuerung externer Dienstleister
- Aktive Mitarbeit in der Erarbeitung und Begleitung von Wertsteigerungs- und Expansionsplänen (incl. Add-on Akquisitionen) für die Portfoliogesellschaften

Das Anforderungsprofil

- Abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches, technisches oder naturwissenschaftliches Studium (Master/Diplom)
- Mindestens 2 Jahre relevante Erfahrung in einer führenden internationalen Managementberatung, in der M&A-Beratung oder im Private Equity
- Geschäftssinn, in Kombination mit sehr guten analytischen Fähigkeiten und einer hohen Ergebnisorientierung
- Eigeninitiative Arbeitsweise und Fähigkeit, eigene Sichtweisen zu entwickeln, zu formulieren und in internen sowie externen Diskussionen einzubringen
- Hohe soziale Kompetenz, sowohl im Umgang mit externen Beratern als auch im mittelständischen Unternehmensumfeld
- Gute Englischkenntnisse und internationale Erfahrung

Die Perspektive

- Möglichkeit, vom ersten Tag an aktiv in allen Phasen des Dealprozesses mitzuwirken und die Ergebnisse der eigenen Arbeit sowohl intern als auch extern zu vertreten
- Arbeiten in flachen Hierarchien mit kurzen und unkomplizierten Kommunikationswegen
- Chance, Dealerfahrung in einer Private Equity Organisation mit hohem Dealflow und einem guten Track Record zu sammeln
- Kennenlernen und Aufbau eines tiefgehenden Verständnisses verschiedener Geschäftsmodelle in unterschiedlichen Sektoren
- Steile Lernkurve durch Arbeiten in kleinen Teams, frühe Übernahme von Verantwortung und den engen Austausch mit den Portfolio-Unternehmen
- Sehr gute und rein von der Performance abhängige interne Entwicklungsmöglichkeiten
- Marktübliches Gehalt und Bonus sowie Beteiligungsmöglichkeiten an Portfolio-Unternehmen zu attraktiven Bedingungen

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen online (im Pdf-Format) unter: kerstin.diebenbusch@afinum.de

Equal Opportunities

Die Stellenbeschreibung ist lediglich aus Gründen der Einfachheit singular geschlechtlich formuliert worden.

DSGVO

[Datenschutzhinweise AFINUM Stand 25. Mai 2018](#)

AFINUM Management GmbH Theatinerstrasse 7 D-80333 München Tel.: +49 89 255 433-01

Geschäftsführer: Dr. Thomas Bühler, Dr. Gernot Eisinger
Handelsregister München HRB 129510 | USt.Id.Nr.: DE 2053 70826

MÜNCHEN ZÜRICH HONGKONG

www.afinum.de